



Vaizdo įrašo teksto vertimas. Mokymasis veikiant, su dideliu užsidegimu

Mano vardas Timo, esu iš Prancūzijos. Pradėjau įgyvendinti Europos piliečių iniciatyvą, nes 2018 m. lapkričio mėn., kai vyko geltonųjų liemenių sukilimas Prancūzijoje, pirmą kartą išgirdau apie atleidimą nuo mokesčių, taikomą aviaciniam kurui, žibalui, nes sukilimo metu buvo protestuojama prieš automobilių degalams taikomų mokesčių didinimą.

Tada Briuselyje, Europos institucijose, žibalo apmokestinimas iš viso nebuvo svarbus darbotvarkės klausimas, todėl nusprendėme pradėti šią Europos piliečių iniciatyvą, kad Europos institucijos, EP nariai, Taryba, visi čia, Briuselyje, ir už jo ribų, valstybių narių sostinėse, išgirstų apie Europos piliečių norą nustatyti teisingą kainą aviacijos sukeliama taršai.

Po šešių kampanijos vykdymo mėnesių, surinkę daugiau kaip 60 000 parašų, gruodžio mėn. pradžioje sužinojome, kad Europos Komisija mūsų pasiūlymą dėl aviacinio kuro apmokestinimo įtraukia į Europos žaliąjį kursą.

Europos Komisijai paskelbus, kad mūsų pasiūlymas bus įtrauktas į žaliąjį kursą, mums labai palengvėjo ir jautėmės nepaprastai laimingi, nes po beveik vieno metų kampanijos vykdymo, pasirėngimo, sunkaus darbo, kuriam skyrėme savo laisvalaikį, tai buvo tam tikras pasiekimas. Jautėmės tikrai gerai, nes, kaip ES piliečiai, labai dažnai jaučiamės negirdimi valstybės politikų, net vietos politikų ir, deja, Europos politikos formuotojų, tačiau Europos piliečių iniciatyva iš tiesų yra puiki priemonė siekti, kad jūsų, kaip Europos piliečio, balsas būtų išgirstas visoje Europoje.

Manau, kad įdomiausia visos kampanijos dalis buvo tuomet, kai Nyderlandų vyriausybė pakvietė mus į Hagą dalyvauti kviestiniame tarpvyriausybiniame renginyje ir kalbėti apie aviacijos mokesčius. Jautėmės labai ypatingi, nes nebuvo pakviesta nė viena NVO, tačiau tai iš tikrųjų įrodė, kad politikai ir apskritai politikos formuotojai labai rimtai vertina Europos piliečių iniciatyvą, nes pakvietė mus dalyvauti šiame išskirtiniame renginyje.

Labiausiai nusivildavome tada, kai siūsdavome dešimtis laiškų per dieną, kad surastume partnerių, prašėme įžymybių, žurnalistų ar politikų pasidalyti peticija, o gaudavome labai mažai atsakymų. Bet dabar, pradėjęs dirbti, suvokiau, kiek laiškų gaunama kasdien, ir visiškai suprantu, kodėl žmonės ne visada atsako į jūsų laišką, todėl nedvejokite paimti savo telefoną ir tiesiog skambinti žmonėms, spauskite juos!

Mano vardas Sandro, man 22 metai, esu iš Vokietijos. Europos piliečių iniciatyva ir visas mūsų nueitas kelias suteikė man daug galimybių gilinti savo žinias, kartu įgijau daug patirties rinkodaros srityje, savo pozicijos įtvirtinimo, lobistinės veiklos vykdymo ir tinklų su organizacijomis, su kuriomis mus sieja bendros vertybės, kūrimo srityse.

Iš esmės sunkiausia užduotis visų pirma buvo sukurti visos Europos kampaniją, nes mes esame tik studentai ir iš esmės neturime jokios patirties šioje srityje, bet kartu tai buvo tikrai įdomu, nes tai man suteikė galimybę panaudoti tam tikras rinkodaros kursų žinias ir apskritai ugdyti save kaip asmenybę.



Iš esmės kiekvienas gali pradėti tokią Europos piliečių iniciatyvą, nes prieš pradėdamas šią Europos piliečių iniciatyvą neišmaniau politikos ir nežinojau apie šią priemonę, tačiau nors esame tik studentai, mūsų pasiūlymas buvo įtrauktas į žaliąjį kursą ir jį perėmė Europos Komisija.

Mano asmeninė atsakomybė vykdant kampaniją buvo susisiekti su politikais, užmegzti partnerystę su NVO, tikrinti, kurios NVO ar politikai labiau tiktų kaip mūsų partneriai. Taip pat iš tikrųjų turėjome sutelkti dėmesį į Europos bendruomenės kūrimą naudojantis socialine žiniasklaida, nes, kaip žinote, mums reikia rinkti pritarimo pareiškimus visoje Europoje.

Labiausiai patiko prisiimti didelę atsakomybę už iniciatyvos ir politikos pasiūlymo pateikimą Europos Komisijai. Kai pradėjome iniciatyvą, turėjome vykti į konferencijas, tai man asmeniškai buvo visiškai nauja patirtis, ir sekioti paskui NVO atstovus, politikus ir siekti su jais užmegzti ryšius, nes esame studentai ir to negalėjome padaryti vieni, todėl partnerystės užmezgimas su žmonėmis, kurie turi patirties šiuo klausimu, man buvo tikrai įdomi ir maloni patirtis.

Sunkiausias, o gal iš tikrųjų daugiausia streso sukėlęs dalykas buvo rasti pusiausvyrą tarp savo, kaip universiteto studento ir kaip vieno iš Europos piliečių iniciatyvos bei visos Europos kampanijos iniciatorių, pareigų. Be to, kadangi buvome studentai ir pradėjome šią veiklą labai spontaniškai, buvome labai menkai finansuojami ir turėjome padengti savo pačių išlaidas. Gaila, kad anksčiau nesužinojau apie Europos piliečių iniciatyvų forumą, kuriame teikiami išties geri patarimai, kaip gauti lėšų tokiems neturintiems jokios patirties žmonėms kaip mes.

Mano draugai nelabai suprato Europos piliečių iniciatyvos ar visos Europos kampanijos pastangų. Jie supranta, kad reikia skubiai imtis veiksmų aplinkosaugos srityje, tačiau Europos piliečių iniciatyvos procedūra jiems nebuvo aiški, nes jiems netenka susidurti su Europos klausimais. Bet norėjau jiems paaiškinti, kad tai nėra labai sudėtinga, tiesiog reikia žinoti kai kuriuos pagrindinius dalykus apie tai, kaip ši priemonė veikia. Tuomet tiesiog reikia rasti politikos kryptį, problemą ar rūpimą klausimą, kuris svarbus daugeliui europiečių visoje Europoje. Ir tą klausimą turėtų būti galima išspręsti vykdant iniciatyvą, ir jis turi jums iš tiesų rūpėti.

Norėčiau paskatinti žmones, kurie turi problemą arba rūpimą klausimą, kuris svarbus daugeliui Europos piliečių, per daug nemąstyti apie tai ir tiesiog imtis veiksmų, nes galų gale išmoksitė tik veikdami, – tokia yra mūsų patirtis. Mes buvome labai nepatyrę šioje srityje, apskritai politikoje, politikos formavimo srityje, bet jūs visada galite to ilgainiui išmokti.

Taigi aš tikrai, tikrai, tikrai noriu pabrėžti: jei turite idėją, kaip formuoti Europos ateitį ar išspręsti problemą, nedvejokite ir pradėkite savo Europos piliečių iniciatyvą!



Pradėti Europos piliečių iniciatyvą ne visada lengva, tai ilgas procesas, sudėtinga procedūra, kartais labai varginanti, bet svarbiausia yra niekada nenuleisti rankų!

Niekada nepasiduokite, visada tikėkite savo pasiūlymu, būkite tikri, kad juo tikite, kitaip labai tikėtina, kad tam tikru momentu jo atsisakysite. Todėl įsitikinkite, kad esate užtikrinti savo pasiūlymu ir kad tai tikrai yra kažkas, dėl ko jaučiatės užsidegę, ir, vėlgi, niekada nenuleiskite rankų!

